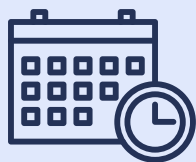




Gestione emotiva, persuasione e problem solving Strategie di riposizionamento per l'impresa al femminile che cresce da protagonista

Un percorso di formazione rivolto a donne imprenditrici, manager, libere professioniste. Grazie al Metodo Nardone, sviluppato da Maria Cristina Nardone, coach strategico e docente del corso, le partecipanti svilupperanno competenze di Problem Solving Strategico applicato al contesto lavorativo e aziendale.



DURATA CORSO
32 ore

7-14-21-28 OTTOBRE 2022
4-11-18-25 NOVEMBRE 2022
dalle 14.00 alle 18.00



MODALITÀ
mista



A CHI È RIVOLTO
donne imprenditrici,
manager, libere professioniste

CORSI

EBAV ENTE
BILATERALE
ARTIGIANATO
VENETO

PROGRAMMA DEL CORSO

Modulo **CONCETTI GENERALI (4h)**

1° LEZIONE (4h) – fasi del Modello e protocollo operativo

- individuazione degli obiettivi da raggiungere, rilevazione delle risorse del cliente
- analisi delle difficoltà-problemi da superare
- ristrutturazione delle modalità fallimentari e rilevazione delle alternative possibili
- accordo congiunto sui cambiamenti da realizzare.

Modulo **LA TECNOLOGIA DEL PROBLEM SOLVING STRATEGICO PER AUMENTARE LA PERFORMANCE (12h)**

2° LEZIONE (4h) – Il processo di analisi di un problema

- Definire cambiamento e obiettivi

3° LEZIONE (4h) – Tecniche strategiche per ottenere il massimo risultato con il minimo sforzo

- Adattare le proprie risorse al problema

4° LEZIONE (4h) – Modificare le gestioni fallimentari, trasformandole in soluzioni efficaci

- Ottenere una performance straordinaria, nel momento desiderato, apprendere le tecniche per fare brainstorming

Modulo **LA COMUNICAZIONE STRATEGICA e il Dialogo Strategico con se stessi e con gli altri (8h)**

5° LEZIONE (4h) – Dalla comunicazione che spiega a quella che persuade: coinvolgere, motivare, collaborare, evitare conflitti.

6° LEZIONE (4h) – La gestione delle relazioni: dal dialogo casuale fallimentare al dialogo strategico

- La comunicazione per far cambiare percezione della realtà

Modulo **SELF HELP: sensazioni di base e Psico trappole che influenzano il nostro agire (8h)**

7° LEZIONE (4h) – Ho sempre fatto così! Le resistenze al cambiamento: come superarle

- Comprendere le emozioni e le reazioni che si scatenano quando si chiede alle persone di cambiare e quando lo chiedono a noi

8° LEZIONE (4h) – Gestire le proprie psicotrappole (emotive/psicologiche)

- Sviluppare strategie relazionali per incoraggiare il lavoro in team
- Gestire le proprie sensazioni disfunzionali



DOCENTE

Maria Cristina Nardone

Consulente, formatrice, Coach strategico
Fondatrice Nardone Group

“ **Condurre persone a trasformarsi in protagonisti del cambiamento strategico è la mia Mission, insegnando loro a passare da una realtà che si subisce ad una realtà che si costruisce e gestisce.**

Grazie a un Metodo pragmatico, scientificamente riconosciuto, divenuto in tutto il mondo una Scuola di Pensiero, punto di riferimento teorico e applicativo per studiosi, psicologi, manager, coach, counselor e per tutte le altre professioni dove sia coinvolto il Fattore Umano, poiché risponde a specifici parametri che la scienza moderna impone: autocorrettivo, predittivo, ripetibile, replicabile, trasmissibile, misurabile.

Accompagno imprenditori, manager e professionisti ad aumentare le loro performance, risolvere problemi, raggiungere obiettivi in tempi rapidi, sviluppare abilità nel comunicare e gestire relazioni. Nella nostra vita privata o professionale ci sarà sempre un problema da risolvere, che sia piccolo o grande, familiare o aziendale, di lavoro o di relazioni, i problemi ci sono sempre, anche quando lavoriamo su una performance, perché loro non fanno differenze, sono democratici, ci accomunano tutti! La vera differenza è il modo in cui ognuno di noi risponde alle difficoltà. Io posso accompagnarvi alla scoperta di un nuovo modo di gestire e creare le realtà in situazioni relazionali o di business raggiungendo così le vostre mete in tempi brevi.

”

Il corso ha un valore di

640€

Ti costa

128€

Ti costa

320€

Se sei in regola con i requisiti
e il versamento dei **contributi**

Se non hai diritto al rimborso
EBAV, ma sei **socia CNA**


 ENTE
BILATERALE
ARTIGIANATO
VENETO

**ISCRIVITI
SUBITO**



**Termine ultimo per iscriversi
23 settembre 2022**

Oppure **contattaci** per ulteriori informazioni:

✉ mestieri@cnavenetovest.it

☎ 0444 569 900





 cnavenetovest.it